

【中部経済産業局】デジタル人材マッチングイベント プロジェクトシート

プロジェクトタイトル	営業力を最大化するDXプロジェクト：顧客管理&売上データ基盤構築の伴走パートナー募集
企業名	ウチダ株式会社

企業からのメッセージ	<p>当社は建材・樹脂・自動車部品の3つの事業部があり、今回は建材事業部で募集を行います。</p> <p>建材事業部はサッシ・ガラス・トイレ・キッチン・エクステリア・インテリアなど様々な住宅に関わる商品（建材）をメーカーから仕入れ、お客様に卸売販売をしたり、当社で組立を行い現場に納品・施工するといった業務を行っております。</p> <p>幅広い種類のメーカー・商品を取り扱い、お客様の様々なニーズに応えることができるように心がけております。</p> <p>100年続く会社だからこそ、散らばったデータを活かして未来につなげたい。</p> <p>私たちは沢山のデータを蓄積してきました。それをどう「価値」に変えるか、一緒に挑戦しましょう。</p> <p>業界で最もデジタル化が進んだ企業まで成長したいと考えてます。</p> <p>その第一歩を、あなたと共に踏み出せば嬉しいです。</p>
------------	---

募集要項

事業課題	<p>今回募集する建材事業部においては、世の中の新築着工の件数が減少していく中で、これまで通りの営業戦略では事業規模が縮小していくことを懸念しています。このような環境下においては、営業活動の"効率化"を行い、営業活動の"質の向上"を実現することが必要であると考えています。</p> <p>一方の現状においては、顧客管理を行うツールが存在しておらず、売上以外の顧客データは全て「営業の頭の中」という状態でデータ化されていません。売上のデータについても、データを見る手段が限られており、各営業が求めるデータを各自で抽出し辛い状態となっています。また、データ分析の面についてはAIの活用が不十分であるため、活用の推進をしていきたいと考えています。</p>
企業が目指す姿	<p>建材事業部の事業を拡大していくためには、以下の2点が不可欠です。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、新規顧客の獲得 2、取り扱い商品の幅の拡大 <p>これらの実現に向けた最重要課題として、営業活動における業務効率化が不可欠であると認識しています。このため、具体的には、以下の取組の実施ならびに実現を目指します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ GoogleWorkspaceを社員全員が幅広く活用できるようにする。 ・ 営業の日々の活動や顧客に関する情報のデータ化。 ・ 売上などの実績データもBIツールで見ることができる環境の構築。 ・ AIを活用したデータ分析が誰でもできる環境を構築する。 ・ 属人化しないように社内の中で各ツールの構築ができる人材を増やしていく。 <p>これらの取組の実現に向けて、共に取り組んでいただける方を募集します。</p>
副業・兼業人材に期待する成果	<p>■「社内システム（①顧客管理ツールまたは②売上データベース）」の構築支援および指導</p> <p>2種の社内システムいずれか（両方も歓迎）の構築支援および構築に関する指導を行っていただきたいと考えております。2種の社内システムは以下の予定です。</p> <p>①AppSheetでの顧客管理ツールの構築（Geminiによる分析機能がついたもの）</p> <p>②Looker Studioで売上データベースの構築</p> <p>※①を優先的に検討しています。</p> <p>プロジェクトは以下の手順で実施する予定です。</p> <p>（１）課題・必要な要素の抽出～要件定義→（２）構築～テスト運用～検証～改修→（３）全体展開</p> <p>プロジェクト進行のプロセスを通じて構築に関する指導を行っていただきたいと考えています。</p> <p>ご指導をいただくことで、ゆくゆくは内製化を目指します。</p>
求めるスキル（スペック）・タイプ	<p>■人材タイプ「特定スキル型」</p> <p>GoogleWorkspaceの知識があり、AppSheet・Looker Studioの作り方が分かる方からのご応募をお待ちしております。</p> <p>業種・業界を問いませんが、営業活動を支えるシステムの構築を経験している方を歓迎します。また、「専門家」・"指導者"としてではなく、構築を共におこない指導を行っていただける"先輩"といった位置づけでプロジェクトに参加いただける方を歓迎します。</p>
成果・進捗確認方法	<p>初回は現地打合せ希望（プロジェクト初期は数回現地での打合せを検討しています）</p> <p>週1回定例ミーティングをオンラインで実施</p> <p>※標準コミュニケーションツール：Google Meet</p>
現地対応場所	<p>ウチダ株式会社 大府事業所</p> <p>〒474-0057 愛知県大府市共和町炭焼1-1</p>
待遇(報酬・委託料)	<p>月額3～5万円程度（20～30時間程度稼働）</p> <p>3ヶ月契約</p>